

LE CONCEPT DE VENTE IMMOSKY

Grâce à l'interaction efficace de nos différentes prestations, nous sommes en mesure de trouver rapidement un acheteur approprié et d'obtenir un prix de vente optimal.

Marketing

Notre département marketing, composé de spécialistes expérimentés, organise un travail concerté et efficace de tous les domaines dans compétences concernés. Au cours de notre travail, nous nous concentrons sur un positionnement efficace de votre bien sur le marché. Designers, rédacteurs, photographes et planificateurs média travaillent de concert et mettent à profit tous les moyens modernes disponibles pour assurer la promotion de votre bien. Notre équipe possède des compétences dans les domaines du marketing en ligne, des médias sociaux et des dernières technologies appliquées aux sites internet. Nous sommes toujours à la pointe des dernières innovations. Nous associons ces canaux de diffusion à des techniques publicitaires plus classiques, telles que, par exemple, la distribution de flyers, des annonces dans les journaux et des panneaux immobiliers. Nous ne laissons rien au hasard.

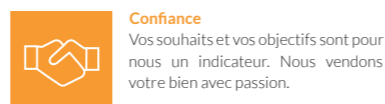
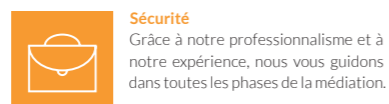
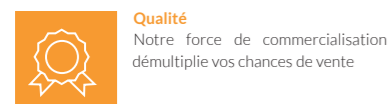
Notre expertise

Une formation solide et continue, une expérience acquise au fil des années et un engagement indéfectible de nos collaborateurs constituent les bases de notre succès. Nous mettons notre expertise à votre disposition durant toutes les étapes de la vente de votre bien. Vous bénéficiez ainsi, pendant la phase de préparation, de notre connaissance du marché et de notre évaluation professionnelle du potentiel de votre bien. Nous nous occupons au préalable de la sélection des acheteurs potentiels, ce qui nous permet de les convaincre plus

rapidement, lors d'une visite de votre bien immobilier. Durant la phase de conclusion du contrat de vente, nous vous apportons un soutien décisif pour les négociations et sommes en mesure de vous présenter des offres d'achat intéressantes. Nous sommes à vos côtés tout au long de la procédure de vente, de l'évaluation de votre bien à la signature de l'acte définitif de vente chez le notaire.

Notre sens du service

Nous misons entièrement sur une collaboration partenariale pour la vente de votre bien immobilier. Nous vous prodiguons des conseils personnalisés, vous tenons informé(e) de toutes les évolutions en toute transparence. Grâce à l'espace client, vous pourrez visualiser à tout moment de l'état d'avancement relatif à la procédure de vente. Où que vous soyez et à tout instant, vous pouvez, en ligne et confortablement, vous informer du nombre de personnes intéressées, des visites effectuées, des avis exprimés par les acheteurs potentiels concernant votre bien, et de bien d'autres éléments encore. Vous êtes ainsi acteur ou actrice de la vente, plutôt que spectateur ou spectatrice. Nous attachons également une valeur primordiale au facteur temps. Grâce à notre modèle d'affaires, nous obtenons le succès escompté et sommes en mesure de vous offrir un service clientèle unique. Les innombrables recommandations de nos clients satisfaits nous confirment chaque jour la qualité de notre travail.



SKYPRO NOS PRESTATIONS

MARKETING

Efficacité maximale

- Publicité professionnelle et stratégique
- Visibilité optimale de votre offre sur le marché
- Présence ciblée
- Fichier d'acheteurs potentiels sélectionnés
- Réseau international et efficace



EXPERTISE

Notre expérience fait la différence

- Évaluation professionnelle de biens immobiliers
- Visites du bien en perspective de sa vente
- Longue expérience des négociations
- Vérification de la solvabilité
- Accompagnement chez le notaire

SERVICE

Service clientèle complet

- Nos priorités: la qualité et la confiance
- Collaboration étroite et individuelle
- Transparence optimale grâce à l'espace client
- Plus de temps consacré à la vente grâce à la qualité de notre concept
- Grande disponibilité de votre conseiller